

## TECHNICO-COMMERCIAL COSMÉTIQUE & PHARMACIE F/H

**Localisation :** Poste ouvert au home Office

**Contrat :** CDI

### **Descriptif :**

Dans le contexte d'une création de poste, vous rejoignez un acteur européen clé de la distribution d'excipients et d'actifs. Intégré(e) dans sa filiale française, vous serez partie prenante dans la conquête du marché cosmétique et du développement du courant d'affaires en industrie pharmaceutique.

En liaison directe avec la Direction Commerciale « Spécialités Chimiques », vous fidéliserez, prospecterez et développerez votre portefeuille clients sur le territoire français.

Sur le plan opérationnel, vos principales missions seront de :

- Promouvoir sur le terrain les portefeuilles produits auprès des prospects et des clients actifs
- Atteindre les objectifs de ventes et de rentabilité fixés par la Direction tout en respectant sa stratégie commerciale
- Négocier, finaliser des contrats avec les Services Achats, répondre à leurs appels d'offres
- Initier et suivre des projets de développement en assurant une promotion technique en R&D, jusqu'au référencement des ingrédients des portefeuilles
- Participer à des événements professionnels en France et à l'international
- Effectuer de la veille marché et concurrentielle
- Maintenir la base de données-projets à jour en utilisant régulièrement le CRM
- Collaborer avec les Chefs Produits et le laboratoire d'applications
- Être force de propositions sur de nouveaux partenariats fournisseurs

### **Profil :**

Vous avez une formation commerciale et/ou scientifique avec 3 à 5 ans d'expérience réussie sur les marchés des ingrédients cosmétiques, voire également pharmaceutiques.

Doté(e) d'un fort relationnel, vous avez la volonté de transformer vos prospects en clients fidèles.

La maîtrise de l'anglais est impérative.

Vous serez formé(e) aux produits ainsi qu'à leurs applications au sein de notre laboratoire.