The Innovation Company®

REJOIGNEZ-NOUS / OFFRE D'EMPLOI

NOUS RECRUTONS

COMMERCIAL / BUSINESS DEVELOPER COSMÉTIQUE (H/F)

CDI · 39h | Dreux (28) | Dès 2027

Et si vous développiez le marché des ingrédients cosmétiques de demain, *dès ce jour ?*

Rejoignez The Innovation Company® (TIC®), une entreprise internationale spécialisée dans les ingrédients cosmétiques, où la science, l'innovation et la performance commerciale se rencontrent pour imaginer et proposer les solutions cosmétiques de demain, dès ce jour.

Nous recherchons un(e) commercial(e) engagé(e) et orienté(e) résultats, capable de développer notre portefeuille clients, et de conquérir de nouveaux marchés. Curieux(se) et doté(e) d'un véritable sens du relationnel, vous saurez comprendre les besoins de nos clients et leur proposer des solutions innovantes reflétant l'avant-gardisme de nos produits.

Envie de relever le défi ?

Vous aimez développer, convaincre et construire des relations commerciales durables ? Vous souhaitez évoluer dans un environnement international au cœur de l'innovation cosmétique ?

Rejoignez l'équipe TIC® et mettez votre talent unique commercial au service du développement d'ingrédients cosmétiques performants pour l'industrie !

Envoyez votre CV et quelques lignes pour nous présenter votre motivation à :

joboffers@theinnovationcompany.fr

The Innovation Company®

VOTRE TERROIR :

Le développement *commercial*

Au sein de notre équipe, vous serez au cœur de notre stratégie de croissance et contribuerez activement au développement de notre portefeuille clients.

VOS MISSIONS PRINCIPALES EN TANT QU'AMBASSADEUR DE NOTRE EXPERTISE SCIENTIFIQUE :

01 **Développement commercial**
Visiter les clients du portefeuille et développer le CA.

02 **Vente & négociation**
Présenter nos ingrédients et solutions, élaborer les offres commerciales.

03 **Suivi des projets et gestion de la relation client**
Accompagner les demandes de renseignements, les envois d'échantillons, les essais et le suivi des projets clients, en coordination avec les équipes internes.

04 **Veille & stratégie**
Suivre les tendances du marché cosmétique, analyser les besoins des prospects et identifier de nouveaux leviers de croissance.

05 **Performance commerciale**
Suivre les indicateurs de vente, les devis, les commandes et les objectifs de développement.

06 **Technicité**
Maîtriser nos matières premières cosmétiques et savoir en démontrer la valeur ajoutée auprès des laboratoires, formulateurs et marques.

Pourquoi nous rejoindre ?

UN ENVIRONNEMENT INTERNATIONAL
Des clients et partenaires aux profils variés, sur des marchés en constante évolution.

LA SCIENCE AU SERVICE DE LA BEAUTÉ
Des ingrédients cosmétiques soutenus par une expertise technique et un important parc analytique.

UNE ENTREPRISE INNOVANTE
Des solutions qui accompagnent l'évolution des formulations cosmétiques.

UNE ÉQUIPE DYNAMIQUE
De la proximité, des échanges et une réelle implication dans le développement de l'entreprise.

UN POSTE À IMPACT
Une contribution directe à la croissance de TIC® et à la conquête de nouveaux marchés.

Votre profil

- Vous avez une formation commerciale, en école de commerce ou équivalent.
- Vous disposez idéalement d'une première expérience en développement commercial, vente B2B ou prospection ; la vente d'ingrédients cosmétiques est un plus.
- Vous avez le goût du challenge, de la négociation et de la conquête de nouveaux clients.
- Vous êtes autonome, organisé(e), persévérant(e) et orienté(e) résultats.
- Vous avez un excellent relationnel et savez instaurer une relation de confiance avec vos interlocuteurs.
- Vous maîtrisez le français et disposez d'un niveau d'anglais courant à l'écrit comme à l'oral. Une troisième langue est un plus.
- Une connaissance de l'industrie cosmétique, des ingrédients ou de la chimie est appréciée.
- Vous maîtrisez l'univers informatique MacOS.

Les informations pratiques

CONTRAT
CDI · 39h

LIEU
Dreux (28)
Pas de télétravail

PRISE DE POSTE
Dès 2027

RÉMUNÉRATION
Jusqu'à 60K brut/an
36K fixe + 24K variable trimestriel, sur une projection d'atteinte de l'objectif à 100%

AVANTAGES
Voiture de service pour les visites clients, iPhone, Mac, tickets restaurants