

Stage

« Développement commercial »

Intitulé : Développement commercial des prospects et des clients

Domaine : Commercial / Conseil

Début : Dès que possible

Durée : 2 à 6 mois

Lieu : Montmagny (95360)

Annonce :

EXPERTOX recherche un(e) stagiaire issu d'une (grande) école d'ingénieur ou de commerce, qui l'accompagnera pour développer ses relations avec les prospects, les apporteurs d'affaires et les clients.

EXPERTOX est un cabinet d'expertises toxicologiques et un laboratoire d'analyses industrielles, société indépendante, siège basé à Alfortville & laboratoire basé à Montmagny.

Elle est spécialisée dans l'évaluation et les tests des matières premières, produits cosmétiques, fragrances, produits finis, complément alimentaires, emballages, pour garantir d'une part leur conformité réglementaire et d'autre part la sécurité d'emploi.

EXPERTOX compte 6 salariés, notamment des toxicologues et des ingénieurs R&D pour le laboratoire.

La mission principale du stagiaire est d'assurer des fonctions technico-commerciales :

- préparation et suivi des relances d'anciens clients par le Président, stratégie de développement des clients les plus importants, relances directes de prospects,
- conception de nouvelles formes de prospection : marketing digital, search, LinkedIn, e-mailing vers des bases de données de contacts de professionnels,
- recherche d'apporteurs d'affaires et animation des relations avec eux,
- communication sur les articles scientifiques rédigés par EXPERTOX, sur les méthodes de l'entreprise pour les tests en laboratoires ou les analyses du cabinet,
- optimisation de l'impact des webinaires, et création / lancement de formations payantes,
- mise à jour des documents commerciaux (plaquette, site, newsletter, ect...), ainsi que des réseaux sociaux.

Missions :

- Appui au Président sur tous les aspects commerciaux
- Échange avec les prospects
- Conception de nouveaux modes de recrutement de prospects
- Reporting régulier pour le Président

- Travail avec les toxicologues et la responsable du laboratoire pour la création des webinaires, la communication sur les réseaux sociaux.

Les qualités recherchées sont un grand sens de l'organisation, de l'autonomie, la capacité à rechercher des solutions innovantes et à les mettre en œuvre, un bon contact commercial.

Contact pour répondre :

Johanna MARKEZANA
expertoxcom@gmail.com

01 43 67 85 03

→ envoyer CV + LM